



... a passion for precision.

nokra entwickelt, produziert und vertreibt seit über 30 Jahren hochwertige Mess- und Prüfsysteme auf Basis von Lasertechnologie für international agierende Stahl- und Aluminiumproduzenten sowie Automobilhersteller. Hinter dem Erfolg der nokra steht das Know-how und die Erfahrung eines interdisziplinären Teams aus Physikern, Maschinenbauern, Elektrotechnikern, Mathematikern und Informatikern. Derzeit beschäftigt sie 25 Mitarbeiter und gehört zum Unternehmensverbund der Blue Cap AG.

Für unseren Standort **Baesweiler bei Aachen** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager DACH-Region (m/w/d) für Investitionsgüter

Als Sales Manager sind Sie verantwortlich für den kontinuierlichen Auf- und Ausbau unserer nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten in der DACH-Region. Sie entwickeln Wachstumsstrategien und erarbeiten länder- und kundenspezifische Vorgehensweisen in Anlehnung an unsere Umsatz- und Wachstumsziele.

Ihre Aufgaben:

- Identifikation, Ansprache und Akquise potentieller Kunden in noch nicht erschlossenen Märkten/Anwendungsgebieten für unsere Messtechnik-Lösungen
- Beobachtung und Analyse von Wettbewerbsaktivitäten sowie von neuesten technischen Trends
- Erstellung von Angebotskalkulationen, Bearbeitung von Ausschreibungsunterlagen und kontinuierliche Vertriebskennzahlenanalyse
- Unterstützung unserer Marketingaktivitäten und Teilnahme an Messen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Produktmanagement und der Geschäftsführung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlichem oder technischem Abschluss
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- Schnelle Auffassungsgabe, Interesse an technischen Zusammenhängen
- Hohe soziale Kompetenz, Begeisterungsfähigkeit und ausgeprägtes Kommunikationsvermögen
- Gute Kenntnisse in Präsentationstechniken
- Stilsichere Beherrschung der deutschen Sprache in Wort und Schrift
- Sehr gute Englischkenntnisse

Wir sind ein mittelständisches, wachsendes und dynamisches Unternehmen. Wenn Sie interessiert sind an einer abwechslungsreichen Aufgabe und einem spannenden Arbeitsumfeld, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Einstellungstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ihre Ansprechpartnerin: Ute Wegener

nokra Optische Prüftechnik und Automation GmbH

Robert-Koch-Str. 6

52499 Baesweiler

Tel.: +49 2401 6077-219

bewerbung@nokra.de

